

Como Atender



Bem no WhatsApp

Vendas pela internet já são uma realidade, e com o WhatsApp, ou se consegue vender facilmente, ou cria-se uma barreira intransponível com o cliente.

Com esse ebook, desvende todos os macetes para vender mais com os **HOT Leads** da **TOPLead**.



É fundamental dar conexão com o Lead e atender de forma objetiva, principalmente pela internet.

Ninguém quer ser incomodado com textos longos no WhatsApp, por isso segue a sugestão de atendimento.

#Dicas:

1. Apresentar-se e apresentar a Empresa.
2. Use Emojis 👍
3. Destaque as informações mais importantes do seu texto:

Negrito - *Use asteriscos entre as palavras que quer negritar*

Italico - _Use underlines entre as palavras que quer itentar_

~~Tachado~~ - ~Use acentos tio entre as palavras que quer tachar~

Outra fonte - ```Use 3 acentos cráse entre as palavras que quer mudar a fonte```

4. Qual a dor que você irá resolver do cliente.
- 5. Dê a sensação de continuidade...**
6. Call to Action - Chamada para ação, uma pergunta

Veja um exemplo de abordagem com Leads: 🎯

Olá! 😊

Eu sou o _Nome_, consultor da *Nome da sua empresa ou Serviço que presta*

Recebi seu contato e você está procurando _____

leads para qual segmento?

plano de saúde para sua família ou empresa?

curso de pós graduação em qual área?

seguro, para qual veículo seria?

Na prática, *no meu caso*:

Oi! 🙌

Meu nome é *Eduardo*, sou CCO da Empresa **TOPLead**, uma empresa de captação de clientes.

Acabei de ver que entrou no meu site.

Para qual segmento deseja Leads?

Agora é sua vez, boas vendas com seus Leads 😊

Boas Vendas

Eduardo Felício



TOPLead
.com.br